

ПЛАН ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА 2021 ГОД

НОЧУ ДПО «ЦПСВМ «АВТО-ИМПУЛЬС»

В автошколе НОЧУ ДПО «ЦПСВМ «Авто-Импульс» образовательная деятельность ведется по договорам об оказании платных образовательных услуг за счет средств физических и (или) юридических лиц. Финансовое обеспечение деятельности за счет бюджетных ассигнований из федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов отсутствует

1. Учетная карта образовательного учреждения.

ИНН	5006007763
КПП	500601001
ОГРН	1025001063560
Город	Краснознаменск
Телефон	8 (495) 504-35-09
Факс	8 (495) 504-35-09
Юридический адрес	143090, Московская область, г. Краснознаменск, ул. Строителей, д. 18/4
Фактический адрес	143090, Московская область, г. Краснознаменск, ул. Краснознаменная, д. 19
E-mail	0202000@list.ru
Банковские реквизиты:	
Банк	Сбербанк России ПАО г. Москва
Расчетный счет	40703810540290122021
Корреспондентский счет	30101810400000000225
БИК	044525225

2. Цели и задачи образовательного процесса

2.1. Цель деятельности Автошколы - реализация программы подготовки водителей транспортных средств, в соответствии с примерной программой, утвержденной Министерством образования и науки Российской Федерации и согласованной с Министерством транспорта Российской Федерации и Департаментом обеспечения безопасности дорожного движения Министерства внутренних дел Российской Федерации и оказание платных образовательных услуг населению, учреждениям, организациям в подготовке водителей транспортных средств с присвоением категории Водитель.

2.2. Задачи Автошколы:

- удовлетворение потребности личности в профессиональном становлении, культурном и нравственном развитии посредством получения профессионального образования;
- удовлетворение потребностей общества в работниках квалифицированного труда с профессиональным образованием;
- удовлетворение потребностей обучающихся (кандидатов в водители), в получении профессиональных навыков вождения;
- формирование у обучающихся Автошколы, гражданской позиции и трудолюбия, Развитие ответственности, самостоятельности и творческой активности.

3. Показатели финансового состояния учреждения на 31 декабря 2021 года

№ п/п	Наименование показателя	2021 год (тыс. руб.)
	Доходы	33 524,4
1	Поступление от оказания платных образовательных услуг	33 524,4
2	Поступление из бюджета	нет
3	Другие поступления	нет
	Расходы	33 102,1
1	Аренда помещений и территорий	5 220,7
2	Коммунальные услуги	643,9
3	Услуги связи, интернет связи	488,6
4	Хозяйственные и канцелярские расходы	579,7
5	Лизинговые платежи	7 339,3
6	Оплата ГСМ, запчастей	1 988,8
7	Услуги банка	78,0
8	Реклама	360,0
9	Оплата предрейсового осмотра	96,0
10	Оплата Спецоператору	60,0
11	Программы (1С :ЗУП, Калуга Астрал; Аккорд ККМ)	994,5
12	Оплата труда	12 174,1
13	Начисления (налоги) на оплату труда	2 678,3
14	Налог при УСН (доходы минус расходы), транспортный налог	400,2
	Финансовый результат (прибыль, -убыток)	422,2

4. План финансово-хозяйственной деятельности на 2022 год

№ п/п	Наименование показателя	2022 год (тыс. руб.)
	Планируемые Доходы	37 500,0
1	Поступление от оказания платных образовательных услуг	36 500,0
2	Поступление из бюджета	нет
3	Другие поступления (продажа б/у машин)	1 000,0
	Планируемые Расходы	37 200,0
1	Аренда помещений и территорий	6 000,0
2	Коммунальные услуги	600,0
3	Услуги связи, интернет связи	500,0
4	Хозяйственные и канцелярские расходы	600,0
5	Оплата ГСМ, запчастей	2 000,0
6	Лизинговые платежи	7 520,0
7	Услуги банка	80,0
8	Реклама	200,0
9	Оплата предрейсового осмотра	96,0
10	Оплата Спецоператору	50,0
11	Программы (1С :ЗУП, Калуга Астрал; Аккорд ККМ)	1000,0
13	Оплата труда	15 200,0
14	Начисления (налоги) на оплату труда	3 309,0
15	Налог при УСН (доходы минус расходы)	45,0
	Планируемый результат (прибыль, -убыток)	300,0

5.Перспективы развития!

Основные перспективы:

- повышение качества оказываемых образовательных услуг за счет современных высоко-технологичных методов обучения
- повышение статуса образовательного учреждения среди населения;
- повышение заработной платы сотрудников и привлечение квалифицированных кадров; - возможность эффективного и целесообразного использования инновационных технологий на базе НОЧУ ДПО «ЦПСВМ «Авто-Импульс»;
- повышение эффективности использования ресурсов при осуществлении образовательной деятельности.

В течение года повысить конкурентоспособность автошколы за счёт введения скидок при оплате за обучение которые будут действовать в течение всего года. Скидка - одно из условий сделки, определяет размер уменьшения цены товара, является побудительным мотивом для покупки.

В качестве мероприятий, способствующих повышению эффективности деятельности НОЧУ ДПО «ЦПСВМ «Авто-Импульс», планируется провести:

- совершенствование организации труда;
- повышение квалификации персонала.